

Ajánlólevél

Cégünket 2016 elején kereste fel Nagy Koppány, ami épp időszerű volt, mert a mobil szerződésünk lejárta közeledett, és a bemutatkozásakor rögtön meggyőzött bennünket, hogy a szolgáltatásuk előnyös lehet számunkra.

Akkor a szerződésünk felülvizsgálatával, illetve a szolgáltatások pályáztatásával bíztuk meg. A kiírás bonyolultságát jelentősen befolyásolta a szerződésbontáskor fennálló hűségköttség nagysága, így nem lepett meg Bennünket, hogy a második körben már csak a meglévő szolgáltató tudott javítani az ajánlatán, s ezért végül szolgáltatóváltásra nem került sor.

A projekten láttuk, milyen sokat számított, hogy Koppány több mint 15 éve tevékenykedik a piacon, ismeri a távközlési szolgáltatók árazási politikáját, szerződéseik apró részleteit, melyek a sikeres végrehajtáshoz elengedhetetlenek voltak. A komoly tárgyalások eredményeképpen végül **37%-os megtakarítást értünk el**, mindezt úgy, hogy flottánk közben másfélszeresére bővült, valamint az adathasználat is jelentősen megnövekedett.

Az üzleti életben – sajnos – egyáltalán nem megszokott módon a projekt bevezetését követően is aktívan támogatta Bennünket, sőt, utólag, külön díj nélkül vállalta, hogy minden hónapban díjmentes költségbontást készít cégünk részére, amely nagy hasznunkra válik.

Ezután nem volt kérdés számunkra, hogy Koppánnyal és cégével, az ad1tage Kft.-vel hosszútávú együttműködést tervezünk, és infokommunikációs kérdésekben, projektben a jövőben is őket kérjük fel szakértőnek, projektvezetőnek, hiszen bennük egy megbízható, korrekt partnerre találtunk.

Ajánljuk tevékenységüket minden olyan vállalat figyelmébe, akik nehezen értenek szót a szolgáltatójukkal, sok kellemetlenséggel, gonddal, vagy idővel jár az infokommunikációs folyamatok menedzselése, tervezése, vagy látványos költségmegtakarítást szeretnének elérni kevés befektetéssel, professzionális módon.



Berta Péter
ügyvezető
WHC

Budapest, 2021. október 17.